



H:F - Assistant développement commercial

Descriptif du poste

Pour accompagner la croissance rapide du réseau, le Mouvement Impact France a besoin de renforcer son équipe sur l'acquisition de nouveaux adhérents.

Ta mission :

Rattaché(e) au Responsable Développement, tu contribues à la prospection et à l'acquisition de nouveaux adhérents pour rejoindre le réseau, à savoir, des dirigeants d'entreprises à impact social et écologique et d'entreprises en transition. Très formateur, tu seras à un poste clé, puisqu'en charge de "la chasse" de nouveaux prospects à convertir.

- Utiliser et optimiser les outils adéquats pour générer des leads (téléphone, mailing, linkedin, outils de sourcing automatisé) afin de maximiser la réalisation des objectifs.
- Contacter les leads par Téléphone (70%) et par mail (30%)
- Analyser le besoin du prospect et embarquer les dirigeant.es d'organisations potentiels pour rejoindre le MOUVES.
- Traiter les demandes des candidats suivants le parcours d'adhésion au mouvement.
- Générer un processus d'automatisation performant des tâches répétitives pour vous concentrer sur des tâches à forte valeur ajoutées. (Growth Hacking)
- Participer au pilotage de la rédaction des offres commerciales en anticipant les impacts de ces enjeux.

Profil recherché

- En cours de formation en Bac + 5, tu recherches un stage de fin d'études d'une durée de 6 mois.
- Tu as une première expérience dans un poste similaire.

- Proactif : Tu es animé par le challenge et par le dépassement de tes objectifs.
- Fibre commerciale : Tu aimes décrocher ton téléphone et partir à la chasse aux infos grâce à un bon sens relationnel
- Organisé(e) & autonome : tu sais concevoir, planifier et dérouler de manière claire. Tu te concentres sur les priorités. Tu agis sans attendre de consignes.
- Tu crois profondément à notre mission et tu cherches à avoir un impact au quotidien.
- Tu as une connaissance de l'écosystème de l'entrepreneuriat à impact et des entreprises en transition.
- Tu as une connaissance des outils d'acquisition.
- Tu es parfaitement à l'aise en français écrit et oral

Déroulement des entretiens

- 1- Première prise de contact par téléphone – Valentin (Responsable Développement)
- 2- Rencontre avec la directrice du développement et des partenariats
- 3- On dej' ensemble et tu nous rejoins !